

100
IMPLANT
CHALLENGE



100 Implant Challenge
Fortbildungsprogramm
2024

100

IMPLANT CHALLENGE

100 Implant Challenge: Ihr Einstieg in die Implantologie

Weniger ist mehr. Klingt gut – ist aber falsch. Zumindest in der Implantologie! Mehr Implantate bedeuten mehr Erfahrung, mehr Sicherheit, mehr Routine und mehr Qualität! Genau das ist die Idee der 100 Implant Challenge: Wer in der Implantologie erfolgreich werden will, braucht mehr als Numerus clausus, Approbation und ein gutes Händchen – Implantat-Profi wird man nur in der Praxis. Am Stuhl. Durch OPs, durch die richtigen Patientenfälle und natürlich durch entsprechende Fallzahlen. Unsere Vision: Jeder Kursteilnehmer setzt im ersten Jahr der Challenge 100 Implantate in der eigenen Praxis. Durch unser begleitendes Mentoring Programm helfen wir Ihnen auch nach dem Kurs, Ihr Ziel zu erreichen und unterstützen Sie in Ihrer Praxis.

Jetzt anmelden!

Sie denken über eine Teilnahme an der 100 Implant Challenge nach? Dann ist das Kick-Off Meeting genau das Richtige für Sie: Lernen Sie Coaches und Mentoren kennen, erfahren Sie alles über Timing, Termine, Kursinhalte und Kosten und entdecken Sie, welches Level für Sie das richtige wäre. Alle Infos zu den Kick-Off Meetings finden Sie auf unserer Website.

Die Kick-Off Termine 2024 online:

<https://www.dentsplysirona.com/de-de/lp/100-implant-challenge.html>



100 Implant Challenge: Treatment planning & Prothetik

- So finden Sie für jeden Fall das richtige Behandlungskonzept
- Chirurgische Indikationen prothetisch planen und versorgen
- Konkrete Tipps und Tricks für den Praxisalltag

In diesem Workshop geht es um Treatmentplanning und prothetische Versorgung. Sie lernen ein systematisches Konzept kennen, mit dem Sie selbst komplexe implantologische Fälle exzellent planen können. Und Sie erstellen selbst Fallplanungen für echte Patientenfälle.

Wir vermitteln Ihnen das Grundwissen zu Anamnese (Blutverdünner, etc.), Kassenrichtlinien, Leitlinien, EndoUpToDate, ParoUpToDate und Langzeitprognosen. Als „Specials“ werden wir auf die Workflowoptimierung durch digitale Technologien eingehen, auf die Ausformung des Emergenzprofil u.v.m. Zwei fokussierte Fortbildungstage – aus der Praxis für die Praxis.



Referenten:

Dr. Marco Hosang (links)

Thilo Theodor Damaskos (rechts)

Dr. Marco Hosang

- Niedergelassen in Flörsheim am Main
- Tätigkeitsschwerpunkte Implantologie und Parodontologie
- Zertifizierter Privat- und Gerichtsgutachter der LZKH
- Zertifizierter Team Zahnarzt der DGSZM
- Curriculum Implantologie, Curriculum Parodontologie, Curriculum Gutachterwesen, Curriculum Sportzahnmedizin

Thilo Theodor Damaskos, Arzt und Zahnarzt

- Ärztlicher Leiter der Acura Gruppe
- Specialist for Regeneration In Dental Implantology and Periodontology

Termine:

03. - 04. Mai 2024 Bensheim
14. - 15. Jun 2024 Berlin
29. - 30. Nov 2024 Bensheim

Freitag von 15.00-19.00 Uhr
Samstag von 9.00-18.00 Uhr

Gebühr:

999,- € zzgl. MwSt.

Veranstaltungsorte:

Dentsply Sirona Akademie
Werner-von-Siemens-Str.4
64625 Bensheim

Dentsply Sirona
Trainingscenter Berlin
Katharina-Heinroth-Ufer 1
10789 Berlin

Anmeldung:

Online über unsere Website
www.dentsplysirona.com/kurse

oder direkt über die QR-Codes

13

Die Veranstaltung wird mit
13 Punkten bewertet
(nach BZÄK und DGZMK).

Online-Anmeldung

Mai 2024



<https://cvent.me/m02X7m>

Jun 2024



<https://cvent.me/xdRo5r>

Nov 2024



<https://cvent.me/51Mm1q>

100 Implant Challenge: Chirurgie

- Sie operieren selbst in der Praxis
- Sie operieren die Patientenfälle, die zu Ihrem Level passen
- Sie setzen mindestens 10 Implantate und führen einen externen Sinuslift durch

Am ersten Fortbildungstag starten wir mit einem Fachvortrag über die Vorbereitung und den Ablauf einer Implantat-OP. Die Handgriffe bei Implantation, Nahttechniken und GBR werden im Hands-on trainiert und optimiert.

Bei Ihren Implantat-OPs am zweiten und dritten Seminartag werden Sie von unserem erfahrenen Chirurgen begleitet. Sie operieren unter seiner Aufsicht, in seiner Praxis, seine Patienten. Ausgewählt werden Patientenfälle, die zu Ihrem chirurgischen Level passen.



Referent:
Dr. Rasmus Sperber MSc. MSc. MBA

Dr. Rasmus Sperber

- Niedergelassen in Leipzig
- Experte für orale Implantologie
- M.Sc. Oral Implantology
- MBA Health Care Management
- M.Sc. Implantologie und Parodontaltherapie

Termine:

11. - 14. Apr 2024
02 - 05. Mai 2024
06 - 09. Jun 2024
01. - 04. Aug 2024
12. - 15. Sep 2024
24 - 27. Okt 2024
21. - 24. Nov 2024

Donnerstag 14 - 20 Uhr
Freitag 8 - 20 Uhr
Samstag 8 - 20 Uhr
Sonntag 9 - 14 Uhr

Gebühr:

6.999,- € zzgl. MwSt.

Veranstaltungsort:

Sachsen Praxen GmbH
Leipzig West
Tschaikowskistraße2
04105 Leipzig

Anmeldung:

Online über unsere Website
www.dentsplysirona.com/kurse
oder direkt über die QR-Codes

Online-Anmeldung

Apr 2024



<https://cvent.me/ZnZ8K1>

Mai 2024



<https://cvent.me/XRaZer>

Jun 2024



<https://cvent.me/1dxZGa>

Aug 2024



<https://cvent.me/r8rWV2>

Sep 2024



<https://cvent.me/ggB8K9>

Okt 2024



<https://cvent.me/2kmezq>

Nov 2024



<https://cvent.me/Bwabb1>

28

Die Veranstaltung wird mit
28 Punkten bewertet
(nach BZÄK und DGZMK).

100 Implant Challenge: Praxisteamschulung

- Ihr Praxisteam erlernt die wichtigen Implantologie-Workflows von der Aufklärung des Patienten bis zur OP-Assistenz
- Umfangreiche Aufklärungsbögen, Checklisten, Video-Tutorials

Praxiserfolg ist Teamarbeit: Gemeinsam mit Ihrem Team besprechen wir die nötigen Workflows für einen zufriedenen Implantatpatienten. Sie bekommen neben Workflows auch Checklisten und Aufklärungsbögen ausgehändigt. Wenn es um die OP-Vorbereitung geht, bekommen Sie Tutorial Videos. Ideen und Vorlagen in dieser Schulung passen wir individuell auf Sie an. Wir fördern die Interaktion, denn jede Praxis ist anders, auch wenn sich die Abläufe gleichen.

Wir kommen zu zweit – ein Team mit Prozess-Expertise und viel Implantologie-Erfahrung steht Ihnen und Ihrem Team zur Verfügung.



Referentin:
Ana Pereira

- Inhaberin apstairs – human marketing
- Ausbildung zur Großhandelskauffrau
- Diplom Soziologin
Marketing und Kommunikationswissenschaften
- Zertifizierter systemischer Business Coach (dcvt)
- Zertifizierter eCoach
- Coach für Transaktionsanalyse
- Zertifizierte Praxismanagerin Zahnarztpraxis (IHK)



Referentin:
Neema Alabdallah

- Zahnmedizinische Fachangestellte
- Abrechnungstraining für implantologische und chirurgische Leistungen
- Ausbildung zur Praxismanagerin

Termin:

nach Vereinbarung

Gebühr:

2.299,- € zzgl. MwSt.

Veranstaltungsort:

Vor Ort in Ihrer Praxis

Anmeldung:

Online über unsere Website
www.dentsplysirona.com/kurse
oder direkt über die QR-Codes



Die Veranstaltung wird mit
7 Punkten bewertet
(nach BZÄK und DGZMK).

**Online-Buchung
der Praxisteamschulung:**



<https://cvent.me/Dkx0Bb>

100 Implant Challenge: Mentoring

- Sie werden nach dem Chirurgie-Kurs ein halbes Jahr lang von einem erfahrenen Mentor begleitet
- Fachliche Unterstützung in den Bereichen Prothetik/Treatment Planning und Chirurgie

Das 6 Monate andauernde Mentoring-Modul für die Bereiche prothetische Planung/Treatment Planning und Chirurgie beginnt am Montag nach Abschluss des Moduls Chirurgie.

Der Support erfolgt dezentral via Cloud, E-Mail sowie telefonisch. Das Mentoring Angebot gilt nur für Teilnehmer der Kurse „Treatment Planning/Prothetik“ oder „Chirurgie“



Mentor
Dr. Rasmus Sperber MSc. MSc. MBA



Mentor
Thilo Theodor Damaskos



Mentor
Dr. Marco Hosang

Termin:
nach Vereinbarung

Gebühr:
1.999,- € zzgl. MwSt.

Online-Meeting

Anmeldung:
Online über unsere Website
www.dentsplysirona.com/kurse
oder direkt über die QR-Codes

**Online-Buchung
der Praxisteamschulung:**



<https://cvent.me/XvwZoz>

100

IMPLANT
CHALLENGE



100 Implant Challenge: Patienten begeistern und binden

- **Gemeinsam motiviert zum eigenen Implantat-Ziel**
- **Bewusstmachen der Patienten-Reise**
- **Optimierung der Services anhand des Service-RAD**
- **„Implantat-Mindset“ im Team verankern**

Warum entscheiden sich Patienten für eine Implantat-Praxis? Nur selten ist der Grund die fachliche Qualifikation, denn die setzten Patienten voraus. Was Patienten begeistert, ist das „Erlebnis“. Patienten erleben das Team – und sie entscheiden sich für Menschen. Deshalb ist Implantologie immer Teamsache.

Jeder Praxiskontakt kann ein positives Erlebnis sein: Der erste Anruf, die Implantat-Beratung, die Diagnostik, ...

Wir betrachten die Behandlung eines Patienten als eine Art „Reise“ mit vielen Servicepunkten. Fühlt sich der Patient auf seiner Reise gut und vertrauensvoll begleitet, schafft das eine enge Bindung, und der Patient wird seine Erfahrungen mit anderen teilen.

Dieser Workshop findet bei Ihnen in der Praxis statt und ist für das gesamte Team gedacht. Gemeinsam definieren Sie Ihr individuelles Implantat-Ziel. Das ist keine „Idee des Chefs“ – das ist Teamsache! Und gemeinsam als Team erarbeiten wir Ideen und Maßnahmen für die Optimierung einer serviceorientierten Patienten-Reise, die Patienten begeistert.



Referentin:
Ana Pereira

- Inhaberin apstairs – human marketing
- Ausbildung zur Großhandelskauffrau
- Diplom Soziologin
Marketing und Kommunikationswissenschaften
- Zertifizierter systemischer Business Coach (dcvt)
- Zertifizierter eCoach
- Coach für Transaktionsanalyse
- Zertifizierte Praxismanagerin Zahnarztpraxis (IHK)

Termin:

nach Vereinbarung

Gebühr:

2.799,- €

zzgl. MwSt. und Reisekosten

Veranstaltungsort:

Vor Ort in Ihrer Praxis

Anmeldung:

Online über unsere Website
www.dentsplysirona.com/kurse
oder direkt über die QR-Codes

4

Die Veranstaltung wird mit
4 Punkten bewertet
(nach BZÄK und DGZMK).

Online-Buchung des Moduls
Patienten begeistern und binden:



<https://cvent.me/2XAkP1>

100

IMPLANT
CHALLENGE

100 Implant Challenge: Abrechnung

- **Kostentransparenz für Ihre Patienten von Anfang an**
- **Abrechnung implantologischer Leistungen**
- **Hilfe bei Erstattungsfragen**

Dieses Online-Seminar ist eine Fortbildung für das gesamte Praxisteam. Ziel ist die Optimierung der Service- und Betreuungs-Qualität in der implantologischen Praxis.

- Nachvollziehbare, transparente Kostenübersicht
- Die verschiedenen OP-Techniken richtig abrechnen
- Suprakonstruktion - von zementiert bis verschraubt
- Chairside Leistungen nicht vergessen!
- Argumentationshilfen bei Erstattungsproblemen



Referentin:
ZMV Katrin Weber

- Ausbildung zur Zahnmedizinischen Fachangestellten
- Aufstiegsfortbildung zur Zahnmedizinischen Verwaltungsassistentin
- Ausbildung zur Qualitätsmanagement-Beauftragten
- Führungsseminar, RKW Sachsen
- Ausbildung zur Praxismanagerin

Termine:

13.06.2024 09.00-13.00 Uhr
14.11.2024 09.00-13.00 Uhr

Online Seminar via Zoom

Gebühr:

159,- € zzgl. MwSt.

Anmeldung:

Online über unsere Website
www.dentsplysirona.com/kurse
oder direkt über die QR-Codes

Online-Anmeldung

13. Jun 2024



<https://cvent.me/D84KNb>

14. Nov 2024



<https://cvent.me/q80dyZ>

4

Die Veranstaltung wird mit
7 Punkten bewertet
(nach BZÄK und DGZMK).

Veranstalter/Anmeldung

Dentsply Sirona Deutschland GmbH
Fabrikstr. 31, 64625 Bensheim
Tel.: 06251 16-3681
kurse@dentsplysirona.com
www.dentsplysirona.com

Es gelten die AGB und die
Datenschutzbestimmungen von
Dentsply Sirona. Diese können
unter den Links eingesehen
werden:

<https://www.dentsplysirona.com/agb>,
[https://www.dentsplysirona.com/
datenschutzerklaerung](https://www.dentsplysirona.com/datenschutzerklaerung)

